

## Checklist Antitrava: Valide Sua Oferta em < 48 h

1. Qual problema específico (dor) esta oferta resolve?
2. Há sinal claro de demanda? ( $\geq 5$  clientes-alvo disseram “eu quero” em < 24 h)
3. Quem é o cliente ideal dessa oferta — e ele pagaria hoje?
4. Posso entregar a versão mínima com recursos atuais?
5. Minha proposta de valor cabe em uma frase clara?
6. Tenho prova social (resultado, depoimento ou protótipo)?
7. Consigo cobrar sinal de até 30 % antes da entrega?
8. Tenho canal rápido (WhatsApp/DM) para feedback em tempo real?
9. Quanto custa pilotar em escala mínima — e cabe no caixa?
10. Próxima métrica de sucesso está definida (ex.: 20 % conversão)?